

# 2019年度 かわさき起業家塾

毎年好評を頂いている「かわさき起業家塾」がいよいよ開始となります

- 1 起業に必須の知識の習得と成功のためのビジネスプランを作成できます。
- 2 これからビジネスプランを作る方、既にビジネスプランをお持ちの方と双方に対応。
- 3 基礎知識だけでなく、事例（ケーススタディ）を通じて学びます。
- 4 ワークショップを通じて出来る仲間は将来の財産になります。
- 5 受講生には講座日以外の平日や土日にも起業にむけた個別相談に対応します。

回	日程	曜日	時間	テーマ	概要
1	令和元年10月30日	水	18:30-20:30	起業までの全体像とビジネスプランの概略の理解	起業までのプロセスと各プロセスに必要な経営知識の解説/ <b>ビジネスアイデア発想法の紹介</b> /ビジネスプランの概略解説
2	令和元年11月6日	水	18:30-20:30	失敗しない起業のための準備を学ぶ	講師の起業体験や起業支援の現場（ <b>実例</b> ）から起業における留意点を解説
3	令和元年11月9日	土	13:00-17:00	財務・会計の実践的知識を学ぶ	ビジネス・シュミレーションゲームを通じて業務に必要な会計の感覚を身に着けます（ワークショップ）
4	令和元年11月13日	水	18:30-20:30	起業に係る行政手続き、公的支援制度を知る	起業に必要な行政手続きと公的支援制度（融資・補助金・経営相談）の解説
5	令和元年11月20日	水	18:30-20:30	商品開発・販路（顧客）開拓の実戦的ノウハウを学ぶ	売れる商品・サービスを作るポイントと販路（顧客）開拓方法の解説
6	令和元年11月27日	水	18:30-20:30	ビジネスプラン作成	これまで学んだことを踏まえて、各自のビジネスプランを作ります（ワークショップ）
7	令和元年12月4日	水	18:30-20:30	ビジネスプランのブラッシュアップ	中小企業診断士による <b>個別相談</b> を通じてワークショップで作ったビジネスプランをブラッシュアップします
8	令和元年12月7日	土	13:00-17:00	ビジネスプランへのアドバイス	完成したビジネスプランへ講師3名から最終アドバイスと、起業塾終了後も自分で事業性を検証・改善する方法の紹介。

## 講師紹介



**古森 創 氏（中小企業診断士） 株式会社古森コンサルタンツ 代表取締役**

1985年九州大学 経済学部卒業。

同年ソニー株式会社入社。マーケティング、営業、経営監査、新規事業開発の仕事に従事した後、2009年中小企業診断士として独立開業。

ソニーでの経験をベースとして、「売上改善プログラム」、「新規事業開発推進支援」を中心にコンサルティング・セミナー・研修のサービスを提供。

**お申し込み方法は裏面をご覧ください。**



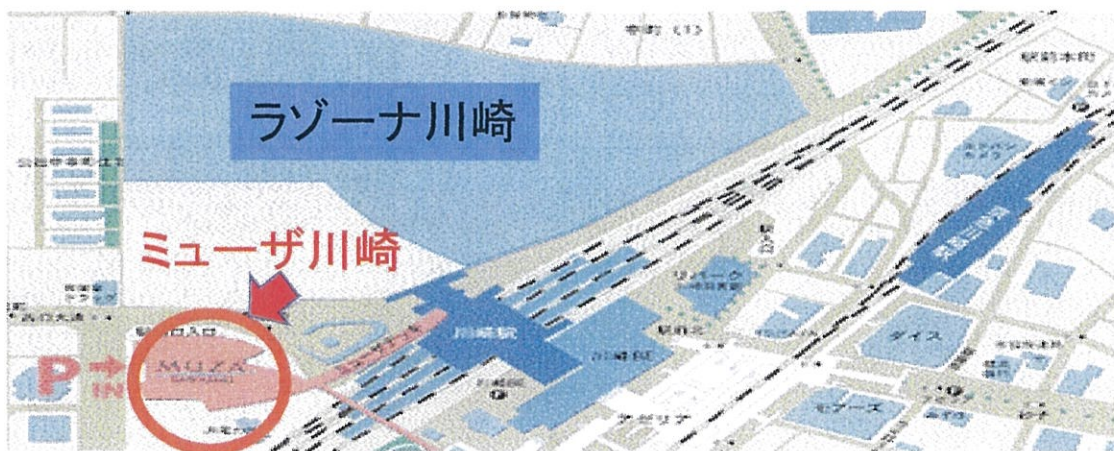
## 参加費用および申し込みについて

- 【参加費用】 10,000円（講座初日に現金で頂戴します）
- 【申込締切】 令和元年10月28日（月）必着
- 【申込方法】 FAXまたはメールで送付してください。
- ◆ FAXの場合（送付先：044-548-4146）  
申込書に必要事項を記載し、切り取らずに送付してください。
  - ◆ メールの場合（送付先：jinzai@kawasaki-net.ne.jp）  
件名は「かわさき起業家塾申込み」とし、メール本文に申込書の内容を記載して送信してください。
- 【定 員】 20名
- 【会 場】 Kawasaki-NEDO Innovation Center (K-NIC)  
(川崎市幸区大宮町1310番 **ミュージア川崎セントラルタワー5階**)

- ※ 10月29日（火）の17時までに申込者全員に受講の可否を連絡します。申込を行ったにも関わらず当財団から連絡が無い場合はお手数ですが確認のお電話をお願いします。
- ※ 定員を超えた場合は市内在住・在勤・在学の方を優先し、その他申し込み順となります。

## 2019年度 かわさき起業家塾 申込書

(フリガナ)		電話番号	
氏 名		E-mailアドレス	
住 所	〒		
所属 (勤務先など)		所属の所在地	川崎市内・川崎市外



JR川崎駅西口よりペDESTリアンデッキにて直通

### 【お問合せ先】

公益財団法人川崎市産業振興財団  
 電話 044-548-4141 FAX 044-548-4146  
 担当者：井出

- ※お申込みの際にお預かりする個人情報の利用目的は次のとおりです。
- ①本セミナーの実施・運営 ②アンケートの実施等による調査・研究及び支援メニュー等のご案内など参考情報の提供